MANCO PARIS

Au service de vos gestions

Présentation AF2i 15 juin 2021

sales@manco.paris
+33 (0)1 88 40 45 74

manco-paris.com

Partie 1

INTRODUCTION

Première « MANCO » Française

En créant la première « MANCO » (Management Company) régulée française, nous avons voulu apporter une solution **différenciante et indépendante**, répondant aux attentes de l'industrie de la gestion d'actifs française et visant à renforcer sa compétitivité internationale.

La mutualisation des ressources est au cœur du projet.
Son champ d'actions est multiple dans la chaîne de valeur pour optimiser les processus ; les organisations et adapter la structure de coûts dans les fonctions régaliennes et industrielles.

Au cœur de la gestion d'actifs, MANCO.PARIS apporte une expertise Métier, une organisation et des moyens adaptés aux nouveaux enjeux du marché.

Objectifs de place

Rayonnement international

« Paris est une place très importante en Europe continentale car il s'agit de la place N°1 en termes d'encours gérés et de nombre de sociétés de gestion ».

Matthieu Duncan, Vice Président de l'AFG pour Newsmanager, le 05 Juin 2019.

Former un écosystème compétitif.

Dynamiser et favoriser les initiatives.

Concurrencer les autres places financières européennes.

Tirer bénéfice du Brexit.

La « marque Paris » rayonne dans le monde entier.

La place financière française est reconnue pour sa dynamique et sa capacité d'innovation.

Nous nous appuyions sur cette image pour :

- Rendre MANCO.PARIS immédiatement identifiable, créer une communauté d'intérêts, attirer et fédérer des projets existants ou en création, à qui nous délivrerons de la valeur ajoutée Métier.
- Faire rayonner l'expertise française à l'international et favoriser la diversité du secteur.
- Mutualiser des moyens « dans l'état de l'art » pour concurrencer les « leaders ».
- Souplesse, agilité et rapidité d'exécution apportées aux clients.

Partie 2

CONSTATS & ENJEUX

Constats & Enjeux

Les encours gérés par l'industrie européenne des fonds sont passés de 7 900 Mds d'euros en 2011 à 18 828 Mds d'euros en 2020.

Malgré un contexte de pandémie mondiale qui a provoqué une baisse d'une

ampleur exceptionnelle sur les marchés en mars 2020 et un contexte anxiogène la croissance des encours ne s'est pas démentie . De plus , les observateurs s'accordent à dire que, grâce à la demande des pays en voie de développement et au réalignement progressif du marché de l'épargne européenne et notamment française aux autres grands marchés matures mondiaux, cette croissance devrait perdurer.

Les avancées en matière de technologie, de produits et d'organisation donneront aux sociétés de gestion davantage de moyens d'accéder aux segments de clientèle porteurs.

Avec près de 4 400 milliards d'euros sous gestion, la gestion d'actifs française représente un quart du marché de la gestion d'Europe continentale.

Sa compétitivité est l'un des sujets phares partagé par l'ensemble de la profession pour la positionner comme un acteur majeur à l'international.

Près de
19 000 Mds €
Fonds d'investissement
38% FIA / 62% OPVM (UCITS)
en Europe

Plus de
50 %
Des SGP distribuent
leurs OPC à l'étranger

Près de
680
Société des gestion,
dont 200 créées ces
cinq dernières années

1ère
Place européenne
continentale pour
la gestion financière

Source AFG

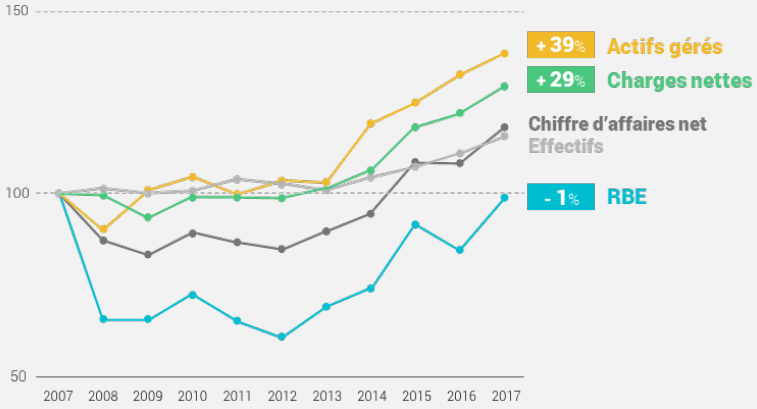
Plus de
4 355 Mds €
Mds € sous gestion
en France (+3,50 %)

Plus de
600 Mds €
gérés pour des clients
non-résidents

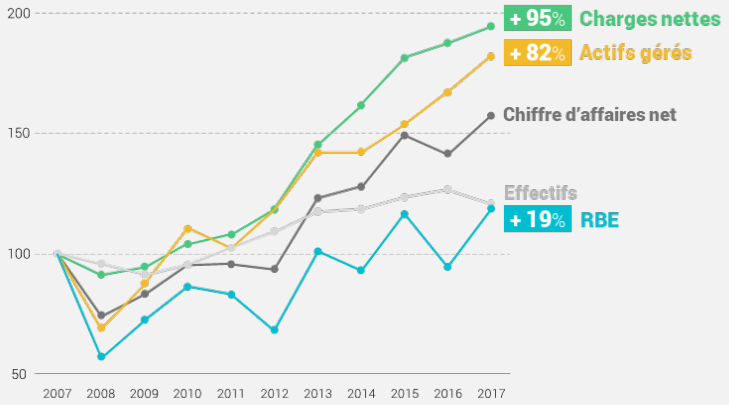
Plus de
450
Sociétés de gestion
entrepreneuriales

Écosystème
Riche en métiers
et compétences

Les encours des SDG augmentent en France …



Evolution des agrégats en volume
Ensemble des sociétés de gestion
Source : AFG



Evolution des agrégats en volume
Population des SGE (Société de gestion Entrepreneuriales)
Source : AFG

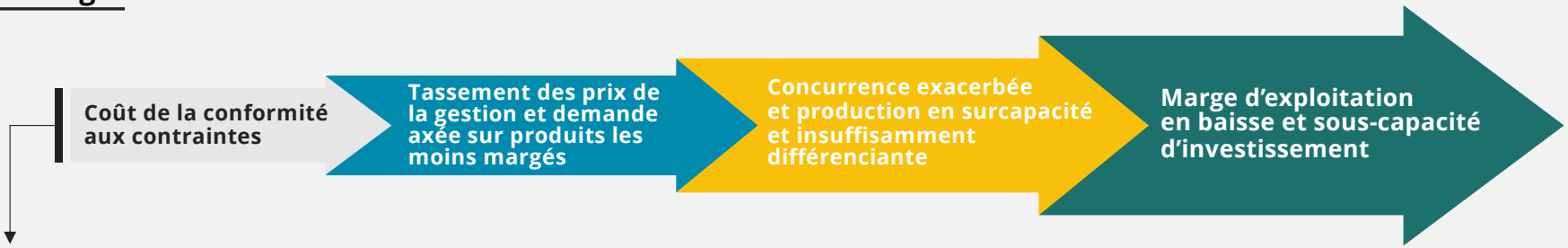
… Mais les charges aussi

Selon les observateurs et organisations professionnelles internationaux, les commissions de gestion dans l'industrie de la Gestion d'Actifs devraient continuer de baisser, de l'ordre de 20 %, d'ici 2025.

Constats & enjeux

Afin de maintenir leur compétitivité, conserver/conquérir des parts de marché, gagner en efficacité opérationnelle, les stratégies et investissements des gestionnaires d'actifs porteront dans des technologies et des services leurs permettant d'améliorer et d'optimiser leurs processus.

Nécessité d'agir : une accumulation d'éléments



Une illustration : MIFID 2 – Si l'intention de la directive est logique et si ses objectifs sont louables, ces effets se feront sentir à court, à moyen et à long terme. Ainsi, le coût des ressources consacrées à la compliance, au risque et au contrôle interne estimé à près de 11%/CA, devrait encore augmenter.

Les actions : agir sur la collecte et sur les coûts

- **Accroître la collecte :**
  International et Retail
- **Ajuster le modèle :**
  Concentration ou mutualisation d'activités
  Digitalisation et externalisation

Une illustration : MIFID 2 – Si l'intention de la directive est logique et si ses objectifs sont louables, ces effets se feront sentir à court, à moyen et à long terme. Ainsi, le coût des ressources consacrées à la compliance, au risque et au contrôle interne estimé à près de 11%/CA, devrait encore augmenter.

Constats & enjeux

Les statistiques produites par les observateurs internationaux et autres associations professionnelles et autorités de tutelle (l'AMF et l'AFG en France) soulignent depuis quelques années l'effritement de la profitabilité et l'érosion des capacités d'investissement des acteurs de la gestion d'actifs.

Les effets conjugués en sont connus et ont été largement commentés : Renchérissement des coûts en réponse au renforcement des réglementations et aux rehaussements des attentes clients en matière de services, croissance toujours soutenue de la gestion passive, taux durablement bas, poursuite de la tendance baissière des commissions de gestion. Pour autant, ce secteur dégage encore une rentabilité élevée supérieure à 20% pour 2019 en moyenne.

Depuis quelques années les associations comme le régulateur se mobilisent pour soutenir l'écosystème français :

L'AFG et L'AF2i avaient travaillé sur un cahier des charges commun dès 2011 pour créer une charte SGP - Investisseurs

L'AMF et l'AFG en avaient décrypté les enjeux sociaux et sociétaux. En juillet 2019, elles présentaient 40 mesures issues du rapport FROG et de son livre blanc, visant à renforcer la compétitivité de la Place française et de ses acteurs.

« Développer ses activités en disposant de possibilités élargies en matière de délégation. »

AFG 3ème mesure - Livre blanc « Gestion d'actifs : renforcer la compétitivité de la place de Paris » Juin 2019

« Surmonter les blocages réglementaires en matière de rapprochement et de mutualisation de moyens des sociétés de gestion. »

AFG Proposition 23 - Livre blanc « Gestion d'actifs : renforcer la compétitivité de la place de Paris » Juin 2019

Il manquait un « outil »

Nous avons retenu les grands principes de la « Super MANCO » ou « Third Party MANCO » de par notre indépendance, à savoir :

- **Hébergement** de gérants existants domestiques et internationaux, en création ou en développement.
- Mise à disposition de **compétences Métier** et de **moyens mutualisés « state of the art »**.
- Réalisation de **prestations de Middle, de Back Office et de Risk Management** pour le compte de tiers gestionnaires d'actifs.
- **Responsabilité vis-à-vis des autorités de tutelle** et bénéfice du passeport européen de MANCO.PARIS

Nous avons amélioré le concept en y apportant une gouvernance stratégique et opérationnelle ainsi qu'une mécanique de distribution.

Dans ce cadre, MANCO.PARIS agit en Operating Partner du gestionnaire d'actifs en apportant des outils de structuration d'entreprise (optimisation de l'organisation, génération d'opportunités commerciales, suivi des OKR….).

La société de gestion se concentre sur **ses clients** et **ses investissements.**

Partie 3

PROPOSITION DE VALEUR AUX SOCIETES DE GESTION

Première « MANCO » Française

agréée par l'AMF n°GP-21000001

Une solution innovante pour l'industrie de la gestion d'actifs en France.

- **Hébergement** de fonds et de mandats.
- Mise à disposition de **moyens mutualisés**.
- Réalisation de **prestations de middle et back office, de risk management et compliance** pour le compte de tiers gestionnaires d'actifs.
- **Responsabilité** vis-à-vis des autorités de tutelle.

Nos services additionnels à valeur ajoutée :

- **Gouvernance** : Nous accueillons les projets en incubateur, simplifions l'organisation des acteurs existants et proposons une structure d'accueil ouverte à l'international.
- **Mécanique de distribution** : Nous organisons la promotion de nos clients hébergés et offrons aux clients internationaux la possibilité de structurer et de créer des fonds UCITS/FIA en France pour leur distribution sur l'Europe.

L’équipe

Jérôme Coirier
Président

Miguel Jean-Marie
Responsable Middle
et Back-Office

Etienne Martin
Responsable Maitrise
des Risques et Reporting

Annie Martinet-Villalon
Responsable Conformité
et Contrôle Interne

André Mayens
Directeur général

Mile Wang
Responsable Informatique
et Organisation

Cindy Elalouf
Associée fondateur

Jérôme Glodas
Associé fondateur

Notre comité d’experts

Madame **Annick de la Borderie**
Monsieur **Julien Geffroy**
Madame **Sylvie Malécot**
Madame **Cécile Philippe**
Monsieur **Pascal Pigot**
Monsieur **Eric Pinon**
Monsieur **Alain Wicker**

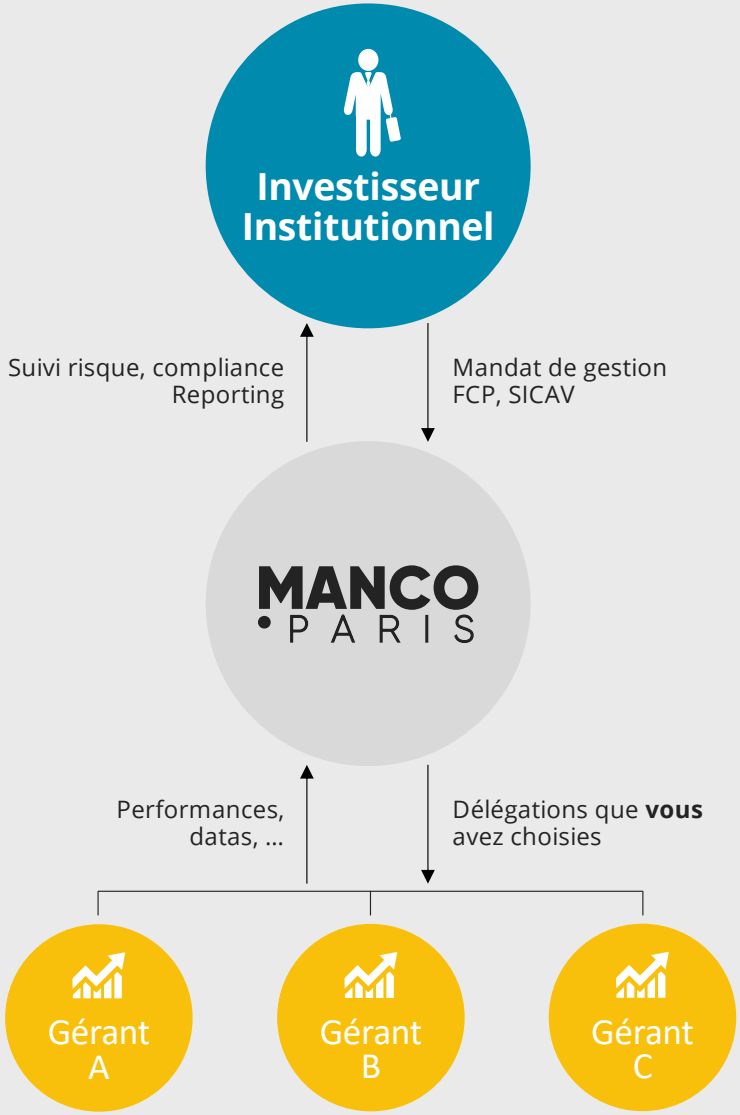
Business model

Nos atouts

- **Premier pure player régulé en France** (agrément AMF).
- **Service « tout-en-un »** aux gestionnaires d'actifs.
- **Acteur indépendant**, garant de saines pratiques de gouvernance.
- **Savoir-faire** d'une équipe expérimentée.
- Fonctionnement **simple** et **rigoureux.**
- **Recentre la société de gestion sur son cœur de métier :**
  ses performances et ses clients.

Partie 4

PROPOSITION DE VALEUR AUX INVESTISSEURS INSTITUTIONNELS



Et quel intérêt pour l'investisseur ?

Notre positionnement centralisateur :

Rigueur, simplicité, transparence.

Nous participons à la mise en œuvre opérationnelle de votre politique d'investissements :

- En prenant en charge la gestion de vos mandats que **vous** confiez au délégataire de votre choix,
- En agissant comme centralisateur de **votre** sélection des gestions, nous vous assurons une qualité du suivi et un reporting adapté à vos tableaux de bord.

Une offre complète

Simplification des appels d'offres

Présélection des gérants, accompagnement sur votre processus d'appel d'offre.

En amont de la consultation, nous déterminons avec vous l"univers d'investissement : l'indice de référence, le style et l'objectif de gestion « actif » ou indiciel, les placements autorisés et les restrictions, le montant initial du mandat.

Gestion opérationnelle des placements, supervision globale des activités.

Nous agissons en tant que société de gestion de vos mandats.

A ce titre, nous nous assurons de la bonne exécution et du suivi de vos opérations d'investissement et de désinvestissement jusqu'à leur valorisation.

Gestion des risques

Au regard des objectifs d'investissements définis dans le mandat, nous apportons notre savoir-faire en matière de contrôle et suivi des risques de marché.

Nous supervisons et exerçons un rôle de surveillance « rapprochée » de l"évolution du profil de risque du mandat/fonds.

Gestion de la conformité

Nous assurons en toute indépendance, un contrôle et un suivi de la conformité avec objectivité.

Nous veillons au respect des caractéristiques définies dans le mandat et nous assurons pour votre compte des contrôles auprès du gérant délégataire qui portent sur : le respect des procédures, des contraintes d'investissement, des obligations documentaires légales et des règles MIFID.

Reporting

Nous centralisons et agrégeons l'ensemble de vos positions

Nous sommes ainsi en mesure de vous apporter un service de reporting sur mesure en totale transparisation.

Nous réalisons les principaux rapports réglementaires (DICI, prospectus, factsheets) et nous rédigeons des rapports ESG via vos référentiels.

Quels avantages ?

1

Simplifier vos appels d'offres
via MANCO.PARIS,
société de gestion pivot.

2

Disposer d'outils
de sélection
multicritères pour votre
allocation d'actifs.

3

Concentrer vos actifs sous gestion
en un point unique.

4

Bénéficier d'une transparisation
agrégée des fonds .

Partie 5

ANNEXES

Une tarification adaptée

« All in » exprimée en points de base
sur l'encours du fonds en fonction de :

- **La taille**
- **Les actifs**
- **La rotation**
- **La fréquence de valorisation**

Contactez-nous pour obtenir
une évaluation gratuite

Jérôme Coirier

25 ans d’expérience.
Structuration et accompagnement des sociétés.

Jérôme est entrepreneur avant tout !
Il aime créer, structurer, organiser.
Ce qu’il déteste plus que tout : ne rien faire !

Missions

Ex-dirigeant de Next AM incubation et accompagnement de sociétés de gestion. En charge de la fusion du groupe le Française et des opérations capitalistiques avec Cholet Dupont, Nexity et Siparex.

Jérôme cumule plus de 25 années dans le secteur de la finance en gestion de projets, structuration de sociétés, conduite du changement et management des organisations.

Il est également administrateur du Groupe Poujoulat (famille Coirier).

Expériences

- 5 ans **Groupe La Française** : Directeur Général NEXT AM
- 2 ans **Groupe La Française** : Directeur de l’organisation Groupe la Française
- 4 ans **FBH Associés** : Senior conseil pour la BPCE
- 7 ans **KBL France** : DGA en charge des opérations (info, orga et finance)

Compétences métier

- Direction de projet
- Management des organisations
- Conduite du changement
- Structuration, accompagnement sociétés

André Mayens

35 ans d’expérience.
Expert métiers et risques marchés.
Animateur et formateur risques.

35 ans de carrière dans la finance et dans la maitrise de risques !
Sa devise : écouter, cogiter et viser juste !

Missions

- Tikehau IM : Cartographie des risques immobiliers.
- DNCA Finance : Déploiement système externe de gestion des risques de marché.
- Formation gestion des risques et instruments complexes.
- Groupe La Française : Outil de mesure de liquidité du passif.
- Groupe La Française : Analyse des corrélations ente les facteurs de risque « premia ».

Expériences

- 5 ans **BEEAM** : Associé
- 10 ans **Groupe La Française** : Responsable du Contrôle des risques de marché
- 5 ans **H & Associés** : Associé, RCCI
- 3 ans **BFT** : Gérant OPC
- 2 ans **BFT** : Responsable des Etudes actuarielles et du reporting
- 4 ans **BTP** Investissements : Assistant de gestion
- 6 ans **BTP** Investissements : Responsable comptabilité OPCVM

Compétences métier

- Gestion des risques
- Produits dérivés & complexes
- Gestion de portefeuille
- Réglementation
- Management d’équipe
- Gestion de projet

Annie Martinet-Villalon

28 ans d'expérience dans de nombreux métiers liés à l'investissement

Amoureuse des grands espaces, arrivée dans la gestion presque par hasard, Annie adore quand une journée ne ressemble pas à la précédente.

Missions

- Expert&finance Investment managers (EFIM) :
  Création de la société de gestion
- AMUNDI :
  Gestion de portefeuilles Multigestion - Sélection de fonds – Création des univers d'investissement.
- Caisse Régionale de Crédit Agricole Val de France :
  Fusion de 2 départements Trésorerie

Expériences

- 4 ans **EFIM** : Président de la société de gestion
- 11 ans **AMUNDI** : Analyste-gérant Multigestion
- 8 ans **Caisse Régionale de Crédit Agricole Val de France** : Responsable de la Trésorerie et des Investissements

Compétences métier

- Gestion de portefeuille
- Réglementation
- Gestion de projet
- Organisation
- Management d'équipe

Miguel Jean-Marie

19 ans d’expérience.
Administration de fonds.
Expertise métier titres.
Formation Ecole de Commerce (ESLSCA Paris)

Miguel apprécie le travail en équipe.
On écoute, on partage et on apprend.
"Un groupe de passager dans un bus n'est pas une équipe.
Il peut le devenir si le bus tombe en panne." Jean Paul Sartre

Missions

- Darius Capital Partners :
  Assurer le suivi des fonds Darius.
  Participer au transfert des fonds Darius à New Alpha AM.
- Exane SA :
  Management d’une équipe de 5 personnes.
  Participations à différents projets (outils de rapprochement des confirmations brokers, mise en place de nouvelles règlementations (T2S, MIFID2).
- Ullink : en tant que Business Analyst accompagnement des clients dans la mise en place de l’outil de Middle Office Ullink.
- CA Cheuvreux : Management d’équipe, projet de mise en place d’une plateforme titres, migration de l’activité middle italien vers le middle à Paris.

Expériences

- 1 an **Darius Capital Partners** : Responsable Middle Office
- 2 ans **Exane SA** : Responsable Middle Office valeurs mobilières
- 1 an **Ullink** : Business Analyst
- 8 ans **CA Cheuvreux** : Responsable Middle Office

Compétences métier

- Administration de fonds
- Expertise métier titres
- Assistance gestion de projet, expression des besoins, coordination, formation
- Management d’équipe

Mile Wang

Architecte des opérations avec une connaissance transverse de la gestion d'actifs et de l'informatique.
Porteur d'une culture de la factorisation.
A l'aise aussi bien avec la pensée « macro »
(la stratégie) qu'avec la pensée « micro »
(le troubleshooting)

Attiré par la lumière et sa résonance sur les êtres et les objets, Mile est passionné d'éclairage architectural.

Missions

- Architecte des opérations d'une société de gestion avec une culture marquée de l'industrialisation, jusqu'à sa cession à un fonds d'investissement.
- Responsable de la production informatique (virtualisation de serveur & bureau, PCA, sécurité, réseau, administrateur de domaine, visioconférence, téléphonie + enregistrement VoIP…) et des moyens généraux (ouverture de nouveaux bureaux).
- Absorption et intégration d'un tiers gérant suisse par une SGP française avec une organisation cible unifiée, cohérente, utilisant JUMP.
- Implémentation de PMS chez un assureur affilié au groupe BPCE.

Expériences

- 8 ans chez **FLORNOY** en tant que responsable informatique et du middle-office puis directeur des opérations
- 1 an chez **JUMP** en tant que consultant en finance de marché
- 2 ans comme entrepreneur dans la gestion d'actifs en Chine
- 19 mois de stage en cumul chez CICC (summer ECM), JPMorgan en M&A, chez Butler Industries en fonds alternatif crédit, chez Accor en direction de la stratégie

Compétences métier

- Infrastructure informatique
- Architecture technique d'entreprise
- Solutions techniques utilisées dans la gestion d'actifs

Formation

- HEC Paris (H.2009 majeure finance)

Etienne Martin

19 ans d’expérience.
Expert Fonction Risque.
Formation d'Actuaire.

Créatif et ingénieux, Etienne aime assembler une à une les pièces du Mecano pour construire des solutions sur mesure.

Missions

- Harwell Management : études quantitatives et audit de modèles de Risque
  Missions de conseil en risque bancaire : risque de crédit, de contrepartie et modèle de VaR
- Abc Arbitrage AM : gestion opérationnelle d'une stratégie systématique
- Abc Arbitrage AM : Création et responsabilité du Département Risque
  Mise en place des outils de Contrôle et d'Alerte
  Responsabilité des contrôles quotidiens, gestion des anomalies
  Préparation des Comités de Gestion statuant sur les limites

Expériences

- 4 ans **Harwell Management** : Consultant - Practice Risk
- 6 ans **Abc Arbitrage AM** : Gérant adjoint de fonds quantitatif
- 9 ans **Abc Arbitrage AM** : Risk Manager

Compétences métier

- Analyse quantitative des risques
- Organisation de la fonction Risque
- Production de métriques et reportings
- Gestion de projet

MANCO.PARIS
Nos bureaux : 6 rue de l'hippodrome, 93 400 Saint-Ouen
Siège social : 7 rue Roy, 75 008 Paris

sales@manco.paris
+33 (0)1 88 40 45 74

manco-paris.com

Avertissement

Ce document présente un caractère promotionnel ne constituant ni un conseil personnalisé, ni un démarchage. Sa vocation est uniquement informative et il ne saurait être interprété comme une sollicitation ou une offre relative à des produits financiers ni comme un conseil juridique, fiscal, financier, ou de toute autre nature. Ce document ne saurait fonder à lui seul une décision d'investissement. Par ailleurs, il n'a pas fait l'objet d'une validation par une autorité de régulation. L'information présentée ne prétend pas être exhaustive eu égard à celle que le destinataire peut requérir.

Ce document a été réalisé à la date indiquée sur celui-ci, à partir d'informations publiques ou propriété de MANCO.PARIS qui apporte le plus grand soin à la qualité des informations fournies. Aucune information dudit document ne saurait être considérée comme une promesse, un engagement ou une représentation passée ou future. Les projections, évaluations, statistiques, sondages, analyses, informations chiffrées, contenus dans ce document impliquent des éléments d'appréciation subjective et n'engagent pas la responsabilité de MANCO.PARIS. Les performances passées ne préjugent pas des performances futures.

Toute reproduction ou diffusion, qu'elle soit partielle ou totale, sans l'autorisation préalable écrite de MANCO.PARIS est strictement interdite.

MANCO.PARIS ne saurait engager aucune responsabilité relative à l'usage qui serait fait de tout ou partie dudit document par une tierce partie non dûment autorisée.

Pour toute information complémentaire, prendre contact avec MANCO.PARIS ou consulter son site internet **https//:manco-paris.com**

MANCO.PARIS est une société de gestion de portefeuille agréée par l'AMF n°GP-21000001.
Son siège social est situé 7, rue Roy 75008 PARIS, France.

sales@manco.paris

+33 (0)1 88 40 45 74